



## DA SASSARI A OLBIA FINO A PORDENONE. CONTINUA IL VIAGGIO DEI CORSI FIPE/CONFCOMMERCIO CON L'INTENTO DI CREARE SEMPRE PIÙ PROFESSIONISTI NEL SETTORE DEL PUBBLICO ESERCIZIO

di Pierluigi Cucchi

on l'obiettivo, non secondario, di favorire l'apprendimento delle conoscenze merceologiche, delle tecniche, delle abilità pratiche e delle nuove modalità operative, parte integrante della moderna professione del Barman, l'Ente Bilaterale del Turismo (EBTS) della Confcommercio di Sassari ed Olbia ha ritenuto, nel mese di novembre, di offrire il proprio tangibile contributo, finanziando un percorso didattico, completo e coinvolgente per i lavoratori del settore.

Sono 15 anni, che Performa Sardegna, l'Agenzia Formativa della Confcommercio Sassarese, lungi dal mostrare

> i segni dell'età, organizza con Fipe la formazione per I pubblici esercizi e che continua ad essere un appuntamento fisso, particolarmente sentito e coinvolgente, sia per gli addetti ai lavori operanti presso le imprese del comparto turistico-ricettivo, che

per la folta platea degli appassionati.

Preparazione tecnica, raffinatezza, cura dei dettagli ed eleganza sono stati i principali ingredienti che, insieme a una palpabile dose di emozione, hanno contraddistinto le "Cocktail Competition", saggio finale del corso, svoltesi presso le Sedi delle Associazioni di Sassari e Olbia.

Anche in questa occasione, i partecipanti, sapientemente coordinati e guidati, hanno avuto modo di mettere in pratica le competenze acquisite, esibendosi davanti alle due giurie qualificate, composte da titolari d'azienda, docenti, estimatori ed esperti, una ricca serie di "ricette" originali, appositamente elaborate e guarnite con maestria.

I membri delle due giurie incaricate, chiamati ad esprimersi in merito agli aspetti tecnici, al gusto e alla presentazione delle bevande miscelate in gara, hanno espresso il massimo apprezzamento per l'elevato livello degli allievi che sono stati artefici e protagonisti



Corsi di formazione per e con FIPE, Federazione Italiana Pubblici Esercizi www.pierluigicucchi.it pierluigicucchi@gmail.com



SPONSOR















86 Mixer / MARZO 2019

Ritaglio stampa non riproducibile. ad uso esclusivo del destinatario,

2/2





indiscussi di una manifestazione progettata con cura in tutti gli aspetti.

A Sassari, ha vinto Adriana Tanda che ha presentato un "pre dinner" di nome 'Violet dream' con base di 4/10 gin, 2/10 di Marendry nuovo aperitivo della Fabbri, 2/10 di parfait amour e 2/10 di vermouth dry Cinzano. Anche a Olbia la bevanda vincente è stata un "pre dinner" presentato da Damir Nuhic nativo di Sarajevo con un spumante-cocktail di nome Dymiro composto da 2/10 di gin, 1/10 di Aurum, 1/10 di Biancosarti, 6/10 dispumante Cinzano, con mezzo cucchiaino di zucchero adagiato sul fondo della coppetta e qualche goccia di angostura.

A conclusione della manifestazione, il direttore di Performa - dott. Mario Sassu - ringranziando tutti i partecipanti per l'appassionato impegno profuso sia durante l'intero percorso formativo, che in occasione dell'evento finale, e complimentandosi con i giovani allievi per il brillanti risultati ottenuti, li ha poi spronati a perfezionare e ad aggiornare le competenze acquisite con costanza e dedizione.



## IL CORSO DI PORDENONE

DAL 25/2 AL 08 MARZO

DALL'11 AL 22 MARZO

DAL 18 AL 22 MARZO

Il percorso formativo di Sala Ristorante svoltosi alla Confcommercio di Pordenone con l'ausilio del fondo di Formazione For.Te, ha dato inizio al nuovo anno didattico dove si è sottolineato e sviluppato il valore della figura professionalizzata del cameriere, in grado di svolgere sia i ruoli di accoglienza e di ospitalità e sia di gestire con efficacia ed efficienza tutte le competenze tecniche legate al servizio di sala. Infatti, l'esperienza del cliente si arricchisce e diventa un percorso emozionale solo quando il valore gustativo si lega a un buon sevizio capace di ingenerare sensazioni di benessere.

La Fipe-Confcommercio di Pordenone consapevole dei vantaggi che questo corso ingenera nel mondo della ristorazione, diventando assolutamente essenziale in un territorio ad elevate aspettative, sta puntando sempre di più sulla formazione continua e finanziata degli operatori del comparto e dei loro collaboratori quale leva strategica per aumentare la capacità competitiva delle singole imprese e, con esse, dell'intero sistema turistico locale e regionale.

non riproducibile.

MARZO 2019 / Mixer 87

ad uso

esclusivo

del

destinatario,

Ritaglio stampa